

ALTERNANT COORDINATEUR COMMERCIAL H/F/NB

Type de contrat : Apprentissage **Durée du contrat :** 12 mois ou 24 mois **dès septembre 2025**

Rejoins-nous pour une alternance pleine de défis !

En qualité de Coordinateur(trice) commercial(e), tu intégreras les équipes de la force de vente du pôle national de notre régie publicitaire, et sera en charge des missions commerciales et administratives suivantes :

- Gestion et suivi de certains dossiers clients
- Appels et prise de RDV clients/prospects
- Utilisation des outils d'aide à la vente (Kantar, Sparklane...) et suivi (Power BI...)
- Mise en forme et rédaction de documents et propositions commerciales (PPT, Excel, mails, BDC...)
- Saisie des données commerciales, reporting, suivi administratif
- Mise à jour des CRM (Aloha...) et co-gestion du planning de la direction commerciale.
- Recherche de nouveaux prospects stratégiques et veille des actions annonceurs sur la zone
- Suivi et relances régulières auprès de la force de vente national région (attentes CA, matrices de reporting, points clés de la semaine...)
- Organisation des réunions équipe Région.

Et si c'était toi ?

Tu recherches une alternance dans le cadre de ta formation de niveau Master (M1 ou M2), avec une spécialisation en commerce/vente. Ton sens de la communication, ton organisation, ta rigueur et ta maîtrise des outils digitaux seront des atouts essentiels. Tu as l'esprit d'équipe et ta force de proposition ainsi que ta réactivité te permettent de naviguer entre plusieurs sujets. Tu as envie d'apprendre et d'évoluer dans un environnement qui permet de développer ta polyvalence?

Tu cherches une alternance qui ait du sens et tu as envie d'évoluer dans une entreprise dynamique et incontournable des médias.

Les avantages qui vont te faire sourire !

- Un abonnement sport ou bien-être à tarif très préférentiel, car c'est important de prendre soin de soi !
- Des menus équilibrés, avec des options végétariennes, à moins de 5€ chaque jour grâce à notre restaurant d'entreprise.
- Forfait mobilité durable d'un montant maximum de 400€
- Des tarifs préférentiels pour des événements culturels toute l'année grâce au CSE.

Processus de recrutement :

1. Un entretien RH téléphonique
2. Un entretien physique avec ton futur tuteur
3. En fonction du processus, un dernier entretien RH